

Чек-лист готовности к запуску франшизы

Этот чек-лист основан на нашем опыте разработки более 1500 франшиз в 20+ странах мира, включая Украину, страны средней Азии, Африку, Европу и США.

Обязательные параметры готовности (пока этого нет, о франшизе думать рано):

- У вас есть действующий бизнес
- Вашему бизнесу больше года
- У вас есть команда (от 5 человек)
- Одна ваша точка приносит более \$800 чистыми в месяц (точка это один самодостаточный бизнес-юнит: ресторан, магазин, филиал и т.д.)
- У вас есть амбициозные цели (любые, главное большие; открыть 3 магазина это не амбициозная цель, открыть 100 или 1000 да)

Необязательные параметры (есть — хорошо, нет — ничего страшного):

\bigcirc	У вас есть запросы на покупку франшизы (один или 10 каждую неделю —
	неважно)

- О Ваши конкуренты уже запустили франшизу
- У вас есть опыт построения сети (хотя бы небольшой: 2-5 точек)
- На вашем рынке есть благоприятные тренды: рынок растет, спрос на ваши товары и услуги сейчас актуальны и т.д.

Вот и все! Как видите, для того чтобы запустить франшизу, вам не нужна большая системная компания с прописанными процессами. 80% наших клиентов начали продавать франшизу на первый-второй год работы, когда их бизнесмодель была еще далека от идеала.

Запишитесь на бесплатную консультацию с нашим экспертом

🏚 Формат: Zoom

🖄 Время: 40 минут

На консультации вы получите:

- 🔶 Индивидуальную оценку готовности к франшизе
- Кейсы франшиз из вашей сферы
- 🔷 Дорожную карту запуска франшизы: как это происходит и что нужно
- Ответы на свои вопросы

ЗАПИСАТЬСЯ



Полезные материалы



- Тест на готовность к франчайзингу (1 мин.)
- Тренды франчайзинга 2022 (видео)
- ∇ Telegram-канал «Рома о франшизах»
- Демо-версия образовательной платформы Franchise Creator (Telegram)